



wirkaufendeinauto

JEDE MARKE. JEDES ALTER. JEDER ZUSTAND.

Checkliste Autoverkauf

Um bei dem meist seltenen Projekt Autoverkauf auf der sicheren Seite zu stehen, haben wir für Sie die wichtigsten Punkte zum Thema Auto verkaufen zusammengefasst.

einfach Autowert online schätzen lassen

Persönliche Gegenstände entfernen

Auto grundreinigen (saugen, Polster reinigen, polieren)

Wasser-, Ölstände und Reifendruck überprüfen

Brems- und Lichtsysteme kontrollieren

Fahrzeugpapiere, Serviceheft, alle Schlüssel bereithalten

professionelle Wertermittlung durchführen lassen

Kaufvertrag aufsetzen, Ausweispapiere zeigen lassen

Geldübergabe in der Bank durchführen

Auto abmelden und Versicherung kontaktieren

Wenn Sie Ihr Auto vor dem Verkauf kostenlos bewerten wollen, dann ist [wirkaufendeinauto.de](https://www.wirkaufendeinauto.de) der richtige Ansprechpartner. Dort erhalten Sie eine schnelle, kostenfreie und unverbindliche KFZ-Wertermittlung!

Kostenlose Termin-Hotline
0800 999 444 0



Tipps Autoverkauf

Verkaufsvorbereitung

Schlüssel zu einem erfolgreichen Autoverkauf ist eine optimale Vorbereitung. Zu Beginn bietet es sich an, ihren Wagen online schätzen zu lassen um einen ersten Preisüberblick zu erhalten. Im Anschluss sollte eine Grundreinigung des Wagens erfolgen. Ein gepflegtes Äußeres erhöht den Wert und die Verkaufschancen. Auch sollten vorab Wasser-, Ölstände sowie der Reifendruck geprüft und Brems- und Lichtsysteme kontrolliert werden. Stellen sie sicher das Haupt und Abgasuntersuchung nicht zu lang zurückliegen. Sollte dies der Fall sein, lassen sie diese vorab durchführen. Bereiten sie Zulassungsbescheinigung Teil I und II (Fahrzeugschein und Fahrzeugbrief), Serviceheft und Schlüssel, sowie ggf. Reperaturbelege oder Unterlagen für Betriebserlaubnis von Bauteilen für den Verkauf vor und lassen sie anschließend ihren Wagen vor Ort im Detail schätzen.

Umgang mit potenziellen Käufern

Achten sie darauf, ob der Interessent seriös wirkt. Könnte es ein Händler sein der sich als Privatperson ausgibt? In diesem Fall sollten sie darauf achten, ob er ein rotes Nummernschild zum Besichtigungstermin mitführt, dann handelt es sich definitiv um einen Händler. Lassen sie sich nicht unter Druck setzen. Der Wagen muss nicht sofort an den ersten Interessenten zu einem niedrigen Preis verkauft werden. Vertuschen sie mögliche Mängel nicht, aber lassen sie sich durch sie nicht zu weit herunterhandeln. Geben sie präzise Antworten. Gut vorbereitet mit einer professionellen Begutachtung begeben sie sich sicher in das Verkaufsgespräch.

Kaufabwicklung

Sobald man sich über den Preis geeinigt hat, wird ein Kaufvertrag aufgesetzt, dieser sollte in jedem Fall schriftlich vorliegen. Überprüfen sie in jedem Fall die Ausweispapiere des Käufers. Bargeld sollte stets in einer Bank übergeben werden, so stellen sie sicher das sie mit größtmöglicher Sicherheit den vereinbarten Preis erhalten. Eine Bezahlung per Scheck sollte unter allen Umständen vermieden werden. Auch sollten sie umgehend ihre Versicherung über den Verkauf benachrichtigen, dazu senden sie eine Kopie des Kaufvertrags sowie eine Kopie der Zulassungsbescheinigung Teil II (Fahrzeugschein). Eigentümer des Pkws ist der Käufer erst nach Übergabe des Fahrzeuges, der Fahrzeugpapiere, die Eintragung seines Namens in selbige und dem Kaufvertrag.